

Version du 20 février 2018

	Avril	Mai	Juin	Juillet/Aout	Septembre	Octobre	Novembre	TOTAL JOURS
<b>Rendez-vous individuels</b> (2 H)	<b>LANCEMENT / DIAGNOSTIC</b> 1 RV en entreprise (collectif) avec l'accompagnateur <b>6, 11, ou 12 avril</b>		<b>DIAGNOSTIC / STRATEGIE</b> 1 RV individuel par entreprise avec l'accompagnateur <b>05, 06 ou 07 juin</b>			<b>DEVELOPPEMENT / FINANCEMENT</b> 1 RV individuel par entreprise avec l'accompagnateur <b>24,25 ou 26 octobre</b>		1,5
<b>Afterwork entreprises</b>		Afterwork lancement promotion <b>3 mai</b>		Afterwork mentorat <b>10 juillet</b>			Afterwork promotion bilan <b>27 Novembre</b>	1,5
<b>Journées collectives</b> (1 journée)	<b>DIAGNOSTIC</b> <b>13 avril</b> : Diag interne <b>20 avril</b> : Diag externe <b>27 avril</b> : Diag RH				<b>FINANCEMENTS</b> <b>12 septembre</b> : Stratégie financière			4
<b>Ateliers collectifs</b> (1/2 journée)		<b>DIAGNOSTIC</b> <b>18 mai</b> : verrous et priorités <b>25 mai</b> : DAS, offres et segments	<b>STRATEGIE</b> <b>12 juin</b> : Stratégies de croissance <b>19 juin</b> : Commercial et communication	<b>DEVELOPPEMENT</b> <b>05 juillet</b> : Plan d'actions	<b>FINANCEMENTS</b> <b>18 septembre</b> : Stratégie financière	<b>PRESENTATION</b> <b>11 octobre</b> : Préparation du pitch	<b>PRESENTATION</b> <b>8 novembre</b> : Répétition filmée du pitch	4
<b>Missions consultants</b>				CHOIX ET LANCEMENT DES MISSIONS INDIVIDUELLES CONSULTANTS (RH, Stratégie, Action commerciale, finances, posture, ...)				1
<b>Service SVP</b>		ACCES ILLIMITE AU SERVICE CONSEILS S.V.P						
<b>Mentorat entrepreneurial</b>		RENDEZ VOUS REGULIERS AVEC LE MENTOR ( entre 3 et 5 RV )						1
<b>Pitch</b>			Comité technique <b>28 juin</b>				Conseil stratégique <b>22 novembre</b>	1